

Workshop presencial

## Negociaciones Estratégicas en Contextos Complejos

Sé lo que el mundo necesita.



### CRONOGRAMA

MÓDULO	FECHA	HORARIO COLOMBIA	HORAS	MODALIDAD	PROFESORES
Bienvenida	jueves, 5 de febrero de 2026	8:00 a.m. a 9:00 a.m.	1	Presencial	Dirección del programa
Módulo I Preparación de una negociación estratégica		9:00 a.m. a 6:00 p.m.	8	Presencial	María Isabel Orduz
Módulo II Los ejes clave para una negociación exitosa	viernes, 6 de febrero de 2026	8:00 a.m. a 5:00 p.m.	8	Presencial	Marcela León
Módulo III Negociaciones complejas	sábado, 7 de febrero de 2026	8:00 a.m. a 5:00 p.m.	8	Presencial	Pablo Restrepo
					24

Duración: 24 horas de sesiones sincrónicas

NOTA: ESTE CRONOGRAMA ESTÁ SUJETO A CAMBIOS TANTO EN SUS FECHAS, CONTENIDO Y PROFESORES